

新金融, 金融科技的终极形态

以蚂蚁金服、京东数科为代表的金融科技巨头的上市遇阻, 彻底浇灭了以科技作为幌子, 继续从事金融业务的最后一丝希望。于是, 越来越多的玩家开始转型成为真正意义上的科技玩家, 真正意义上的以科技为主导的金融科技发展新模式开始出现。

乍一看, 以科技为金融科技的终极追求是无懈可击的。它既可以摆脱金融的监管, 又可以享受到新技术发展的红利。然而, 如果仅仅只是仅仅因为如此, 就将科技看成是金融科技的终局, 未免有些太过简单和武断了。

同简单地将科技看成是金融科技的终局不同, 我更加愿意将金融看成是金融科技的终局。因为只有这样, 才能发挥金融和科技两种元素的巨大能量。简单地将科技看成是金融科技的终局, 仅仅只是躲过了监管, 却无法真正将金融和科技的功能和作用发挥到最大。

说到底, 这种发展模式依然还在延续上半场的发展逻辑, 玩的是“躲猫猫”的游戏, 等到监管一放松, 金融科技的发展依然再度踏入到以金融为主导的死胡同里。而只有真正将金融看成是金融科技对终局, 金融科技的发展才能彻底摆脱以往的发展套路, 真正进入到一个全新的发展阶段。

需要明确的是, 现在的金融早已不再是我们所认为的传统意义上的金融, 而是变成了一个全新的存在。也就是说, 真正以新金融为终局的金融科技的进化模式, 才能真正跳出传统的发展模式, 真正进入到全新的发展阶段。

那么, 新金融何以能够成为金融科技的主

新终局呢?

我认为, 新金融业已成为一个金融与科技深度融合的产物, 是关键所在。

回顾互联网金融时代和金融科技上半场的发展, 我们可以非常明显地感觉到, 金融是金融, 科技是科技, 是一种常态。

当金融与科技依然割裂, 带来的一个最为直接的结果, 就是它们无法实现真正意义上的融合。它们之间结合衍生而来的互联网金融和金融科技, 事实上是一个主次不分的状态。这是我们看到互联网金融时代和金融科技上半场出现如此多的乱象的根本原因所在。需要注意的是, 当金融与科技两种元素的主次不分, 那些占据了试图通过科技的手段来享受金融红利的玩家, 必然会将科技看成是主导的, 金融看成是从属的。于是, 披着科技的外衣, 继续从事金融的买卖, 便成了一种必然。以蚂蚁金服、京东数科为代表的玩家, 正是在这样一种大背景下诞生的。

很显然, 如果我们将科技看成是金融的终极归宿, 那么, 等到最后, 玩家们必然还是会陷入到披着科技的外衣, 继续做金融买卖的怪圈里。从底层逻辑来看, 这与上半场的金融科技是没有本质区别的。长此以往, 那些在互联网金融时代和在金融科技上半场出现的乱象, 必然还会出现。

因此, 我们必然需要为金融科技寻找新的归宿, 让它可以跳出传统的发展模式, 真正进入到一个全新的发展阶段。新金融, 当仁不让地成为了金融科技的终局。

同简单地将科技看成是金融科技的主角不同, 新金融关注的是科技与金融行业的

深度融合, 但是, 金融却是这种融合背后的最终呈现形态。

从表面上看, 以科技为金融科技的终局与以金融为金融科技的终局, 并不存在本质区别。事实上, 两者是有本质区别的。

当我们以科技为金融科技对终极归宿时, 科技是主导性的, 金融是从属性的, 这就预示着玩家们是无法形成一个完美的商业闭环的。

因为科技需要与具体的行业实现深度融合, 才能真正发挥出它的最大的功能和作用, 才能真正找到一个完整的商业闭环。

这时, 玩家们依然还是需要从事金融的买卖, 而科技在这个过程中, 依然承担的还是营销噱头的角色。金融科技的进化, 依然没有跳出原有的套路和怪圈。

反之, 如果我们以科技为金融科技的终极归宿时, 科技则是从属性的, 而金融则是主导性的。

在这个过程中, 科技承担的仅仅只是与金融实现深度融合与改造的角色, 而金融才是它的终极呈现形态。

当新技术完成了对于金融行业的深度改造之后, 金融行业不仅可以将以往的商业闭环运行得更加完美, 而且还可以在新的市场环境下, 找到新的商业闭环。

我们看到的以大数据、人工智能为代表的新技术对于传统金融闭环的优化与提升, 正是将传统的商业闭环运行得更加完美的体现; 而以数字经济为代表的技术与金融的完美融合, 则是为金融在新的市场环境下找到了新的商业闭环。

这时, 真正承担主导角色的是金融玩

家, 他们所做的依然是金融的买卖, 科技仅仅只是他们更好地从事金融买卖的工具和手段而已。同时, 科技扮演的不再是一个幌子和噱头的角色, 而是真正成为了金融的改造者和赋能者, 金融与科技的关系, 真正得到了厘清。

除了新金融表现出来的金融与科技关系的厘清之外, 它能够承担起金融科技的未来, 另外一个很重要的原因在于, 它让金融与科技的有了“交点”。

当下, 无论是科技, 还是金融, 都在发生一场深刻而又全面的数字化的浪潮和嬗变。科技趋向于数字化同时, 金融同样也趋向于数字化。数字化, 成为金融与科技共同的目标和方向。

换句话说, 金融与科技这两个看似毫不相干的存在, 在数字化的身上找到了共同的归宿。那么, 当金融与科技在数字化的身上有了“交点”之后, 它们呈现出来的状态是什么呢? 我认为, 还是一个行业形态, 特别是可以将科技与金融的功能和属性都能够完美发挥的行业形态。

于是, 新金融, 成为了金融与科技两种元素“交点”的外在新形态。

当越来越多的金融科技玩家开始将关注的焦点聚焦在科技身上, 甚至开始改名成为某某科技的时候, 事实上再一次陷入到了以往的怪圈之中。从表面上看, 他们躲过了监管, 但是, 同样将自身带入了死胡同里。

真正以新金融为金融科技的终极形态, 跳出以科技为终极追求的乌托邦式的发展模式, 才是金融科技最完美、最具想象力的新未来。

苹果公司终于忍不住了, 淘汰过时产品希望用户迭代新产品

众所周知, 苹果公司的iPhone 6系列手机一度非常流行, 也被认为是苹果公司经典系列产品之一。事实上, 直到现在, 还有很多iPhone 6的用户在使用该系列产品, 这也是苹果开启大屏时代的开山之作。

1. 产品迭代, 苹果希望用户使用新产品

如今, 苹果已经推出了iPhone 13系列手机, 经历了一代又一代的产品迭代, iPhone 6系列产品的用户并不为所动, 一直使用着自己的老款产品。不过, 如今, 苹果公司已经忍不住, 要对这部分用户“下手”了。

最新的消息显示, 在曝光的一份内部备忘录中, 苹果公司表示, 它将在12月31日将iPhone 6 Plus加入其过时产品名单, 这意味着自苹果公司停止销售该设备以来已经超过五年时间。

苹果商店和苹果授权服务供应商继续为过时产品提供长达7年的维修服务, 但要视零件供应情况而定。也就是说, 一旦用户的iPhone 6系列产品出现故障想维修的话, 已经很难进入苹果公司固定的维修店的, 或

许只能在第三方维修方处寻找备件了, 备件得不到保障, 那么也会刺激用户被迫换机。

2. iPhone 6系列的巅峰时刻难以超越?

回顾iPhone 6系列的发展历程, 确实业绩不俗。2014年9月, 苹果公司推出的iPhone 6和iPhone 6 Plus是其有史以来销售的最受欢迎的两款智能手机, 这两款设备具有更大的4.7英寸和5.5英寸显示屏。这也是苹果首次尝试大屏幕的iPhone产品, 而此前三星、中国手机厂商早已推出自己的大屏手机, 但苹果直到2014年才开始涉足大屏领域。

众所周知, iPhone 6 Plus在2016年就已经停产, 但用户对于iPhone 6系列的喜爱程度以及使用过程还是非常“顽固”的。或许是苹果公司也希望用户尽快迭代自己的产品, 早在iOS 13发布后, 苹果就放弃了对iPhone 6和iPhone 6 Plus的支持。但用户并不为所动, 照样使用着自己的老款设备, 不为苹果最新的旗舰品所动, 就是不换机。

在一定程度上, 也是因为iPhone 6系列

足够耐用。iPhone 6和iPhone 6 Plus是第一批支持Apple Pay的设备, 采用的A8芯片和改进的摄像头。如今的苹果已经进入A14时代, 系统也进入到iOS 15了。

3. 用户为何不愿意舍弃iPhone 6系列?

彪悍的业绩也让苹果创造了一个销售奇迹, 据不完全统计, iPhone 6系列机型在全球共卖出了2.2亿台, 也是目前为止全世界销量最高的智能手机。那么为何还有这么多的iPhone 6系列用户而不愿意选择及时迭代到苹果最新旗舰产品呢? 要知道iPhone 11、iPhone 12一度时间的价格也是非常实惠的。我们观察有几方面的因素:

其一是用户的使用惯性使然。自己的iPhone 6系列使用的还好好, 还能用, 用户也就不急着换机了。淘汰下的产品给谁使用, 这部分用户无疑是勤俭持家的用户, 不会太在意电子产品的时髦性和时尚型, 属于够用即可。能够满足自己的使用需求, 就足以。

其二是虽然苹果公司的新品价格出现

了一定的让利, 不过那是最基本款的价格, 对于高配的iPhone 13 Pro、iPhone 13 Pro Max之类的产品, 价格还是不菲的; 动辄上万块钱的价格, 在这个疫情影响之后的消费季中, 很多用户还是望而却步的。而低配的版本在一些方面, 还不如老款的机器好用, 用户换机的热情不高也在情理之中了。

其三是进入到5G时代之后, 虽然5G手机越来越多, 但是5G套餐以及5G的杀手级应用其实还并不是很多。用户的iPhone 6系列产品应对目前的应用还是足够的, 并没有换机的刚性需求。在产品还能使用的过程中, 何必急于换机呢? 以后如果5G的套餐更加优惠了, 5G的应用场景更加丰富了, 用户要使用5G的需求上去了, 换机迭代潮自然会来临。

此外, 对于iPhone 6系列用户来说, 已经习惯了此前版本的便捷性, 也不愿意被花里胡哨的更多新功能扰乱了自己的应用模式和不断臃肿的系统包括应用, 因此换机的热情不高, 也在意料之中了。

特色推荐

- 盐水鸭
- 素烧藕
- 蜜汁糖藕
- 南京馄饨
- 红烧狮子头
- 糖醋排骨
- 松鼠鱼
- 蒜椒活鱼
- 萝卜牛腩
- 家乡小炒肉
- 砂锅排骨
- 三鲜锅巴



南京饭店
NANJING BISTRO

大华府首家淮扬特色餐厅

电话: 703-385-8686 703-352-8686 地址: 11213-C Lee HWY, Fairfax VA 22032

COUPON
10% off
仅限堂吃
截止 12/31/2021

6-100

鲜美可口地道的专业粤菜师傅主理

欢迎光临

特色菜系: 本店靠近泰森角购物中心, 5分钟车程

- 贵妃鸡
- 北京鸭
- XO生蝴蝶
- 香脆鱼片
- 金沙龙虾
- 特色黑椒牛柳
- 金条鱼球



莲花园
Lotus Garden

电话: 703-255-9888
传真: 703-255-5188

地址: 224 Maple Ave. West, Vienna, VA 22180

大华府唯一的正宗兰州拉面

陕西刀削面美味正宗

