

希望波城网课完美收官 结业式承前启后开新篇

本报讯 大华府地区最老牌的中文学校之一希望中文学校波城校区6月11日下午以一场隆重的云上结业典礼,为历时两年零三个月的网络课程画上完美句号。从今年9月份开学,波城校区将重回丘吉尔高中,重开实体教学的新篇章。

希望中文学校波城校区校长成军军在结业典礼开场时致辞。他首先感谢波城校区所有老师尽心尽力,高质量完成了所有网课的既定教学任务;他也感谢各位家长过去两年多在疫情期间对孩子中文教育的不离不弃,以及对中文学校的大力支持;他还感谢同学们对学习中文和中华文化保持热情,克服困难,砥砺前行。成军军祝贺所有学生完成学习任务,尤其是毕业班同学取得的优秀成绩。

据介绍,2021到2022学年,有25位同学从希望中文学校波城校区的12年级毕业,单届毕业生人数创历史纪录。25位同学在郭雯琪老师指导下,顺利完成AP中文的备考课程,连续第三年取得全体获得满分5分的大满贯成绩,名闻华府中文教育圈。

尽管遭遇疫情打乱,希望中文学校波城校区的学生们过去一年参加各类中文和才艺比赛,屡获佳绩。希望中文学校波城校区领导向获奖学生和老师们颁发。

在第二十二届世界华人学生作文大赛中,沈明德获得一等奖;廖之翰、夏文韬、刘琪煜、杨怡乔获得二等奖;陈蕙心、李娅、袁琪瑞获得三等奖。获奖指导老师包括白宏杰、张弘芬、臧国华、王涛峰、郭雯琪。

在第四届“华文创想曲”海外华裔青少年创意作文大赛中,张天诣、沈明德、王家茵获得一等奖;沈与行、蔡大为、李娅、步芸菲、李欣然、余睿萱、袁琪瑞获得二等奖;王姝心、杨怡乔、刘琪煜获得习作奖。获奖指导

老师包括张弘芬、袁清安、白宏杰、薛玮、何竹芳、华竹影、任旻、王婧。

在第五届全球华人朗诵大赛北美区域比赛中,袁琪瑞获得一等奖;蔡大为获得三等奖;刘琪煜、沈明德、梁焯林、李弈凝、沈与行获得优秀奖。获奖指导老师包括白宏杰、何竹芳、王艳。

此外,从波城校区武术班起步的李柔谕同学在刚结束的美国武术青少年比赛中获得亚军,从而入选美国青少年武术队,将代表美国参加在印尼举行的世界青少年武术锦标赛。张天诣同学获得面向全美中文优秀华裔学生的“管爱玲奖学金”,成为全美14位获奖学生之一。

波城校区教务长王敏为此次云上结业仪式顺利进行,事先做了大量细致的协调和准备工作。

在一年一度的毕业典礼上,郭雯琪老师赞赏前所未有的25名学生克服疫情影响,完成中文学校的12年课程,并在AP中文考试中取得佳绩。王子涵、汪小乔、邵天澄、夏晗、颜凯文、金祥响、王家茵等同学纷纷现身说法,以自己的亲身经历,说明学习中文的重要性,感谢父母、老师和学校的帮助,让他们在学习中文的过程中成长。

希望中文学校副理事长徐砺新希望同学们不要把从中文学校毕业当作终点,而是作为继续学习中文的起点,因为中文未来的作用只会越来越大,学好中文将让学生们终生受益。

在所有波城校区中文老师徐徐展开的祝福标语和一幅幅波城校区往昔教学活动的画面中,杨芸老师深情演唱《最好的未来》,作为送给所有毕业生的最好礼物。

随后学生们进行了丰富多彩的结业汇报表演。杨芸老师指导的幼儿班小朋友儿歌朗



诵,李冰洁老师指导的一年级双语班学生钢琴演奏,薛玮老师指导的四年级马力平班手语表演《听我说谢谢你》,吴文瑜老师指导的四年级双语班《虎年说虎》,王雅鱼老师指导的五年级学生《对古诗》,何竹芳老师指导的六年级学生配乐诗朗诵《心愿-希望》,臧国华老师指导的八年级学生成语故事表演《自相矛盾》,白宏杰老师指导的九年级马力平班学生唐诗宋词朗诵等表演,展现了波城校区学生扎实的中文功底。

在才艺表演中,杨芸老师指导的儿童声乐演唱,陈惠兰老师指导的古筝班弹奏,包晓芸老师指导的电子琴演奏,宋健老师指导的小提琴班演奏,表现了波城校区青少年学生的音乐素养。邹逸清老师指导的古典舞《宫+声声慢》,马进老师指导的ZUMBA哑铃舞和拉丁舞,裔国芳老师指导的声乐合唱

《这世界有那么多人》,展示了波城校区家长学生的多才多艺。

成军军校长宣布,从今年9月10日开学的2022-2023学年开始,波城校区与希望中文学校全校同步,重回实体教学的正轨。实体课的地址依然在马里兰州蒙哥马利郡的丘吉尔高中,新学年实体课将开设比网课更加丰富的课程,学生有更大的选择空间。

新学年的注册已经开始,任何新生每人可享受20美元注册优惠;成功介绍一名新生,亦可获得20美元奖励。从9月10日开始,每周六中午12点半到下午5点,家长和学生可以到波城校区(Winston Churchill High School, 11300 Gainsborough Road, Potomac, MD 20854)当面注册,亦可在网上<https://www.hopechineseschool.org/hcspt/> 挑选课程后再到学校交费。

《“徐霞客杯”世界华文诗歌大赛》揭晓,世界各国百名作者获奖

为纪念“中华游圣”徐霞客逝世380周年、中国旅游日诞生10周年,由香港徐霞客学会、香港文化和旅游协会、国际华文诗人协会、香港散文诗学会、贵州黔酒股份有限公司、贵州美丽酱香旅游开发有限公司等单位主办。由江阴市徐霞客研究会、宁海县徐霞客研究会、天台山徐霞客文化促进会、云县徐霞客研究会协办。历经大半年的投稿和评选过程,于今年6月终于圆满结束,日前隆重揭晓。

本次征稿内容以“徐霞客游线”为主题,围绕《徐霞客游记》记述内容,对《游记》记录的地方和景区进行诗歌表达和描写,结合当

地自然风光、历史遗迹、风土人情、酒茶文化、美食文化、社会经济发展、企业文化与乡村振兴等创作。通过评选出的100首获奖诗歌作品,出版《首届“徐霞客杯”世界华文诗歌大赛获奖作品集》,打造《徐霞客游记》新时代的“诗路之旅”。

这次征文反响强烈,吸引了全球关注徐霞客的目光,收到五大洲,包括亚洲、欧洲、美洲、澳洲、非洲等地16个国家和全国32个省市区的1888篇征文。盛况空前,佳作纷呈,形成了“全球诗人书写霞客”的壮观景象。这次大赛是以徐霞客的名义举办的国际华文文化交流和联谊的一次盛会,通过举

办这次世界华文诗歌大赛,引导和推动全球民众和华文诗人了解霞客,尊重科学。这是体现中华文化自信和传承中华文明的创举,其广泛性创历次徐霞客纪念活动之最,同时也开拓了徐学研究新的形式。经过认真评选,共评选出100名获奖作品:金奖1名,银奖11名,铜奖20名,优秀奖68名。另设杰出贡献奖6名,组织奖4名,同时授以10位诗人“2021年度十佳国际华文诗人”称号。

金奖由澳门大学教授龚刚夺冠。获得银奖的有美国李玥、丹麦布饶依露、德国昔月、上海余志成、浙江嘉兴晓弦、贵州兴义杨远康等作者。获得铜奖的有非洲安哥拉钟

婉、西班牙王晓露、印尼陈桂萍、越南曾广健、澳洲张立中、中国香港张继征、云南祥云郁东、浙江宁海陈剑飞、云南云县左光强、湖北孝感张新平等作者。获得优秀奖的有美国夏娜、加拿大婉冰、新西兰妙妙、日本林祁、韩国马彦、吉林长春梁冬梅、天津胡庆军、安徽合肥朱哈、江西瑞金朝颜、陕西旬阳鲁绪刚、山西长治王志彦、山东日照厉运波、广西南宁阿毛、四川达州曹新、福建泉州吴晓川等作者。另万兴贵、黄安朝、杨育清、许天云、孙重贵、文榕等6人获“杰出贡献奖”。唐汉章、麻绍勤、林国干、张学宇等4人获“组织奖”。

转型成效初显? 水滴公司单季度盈利1.05亿元 医疗业务进展首次披露

6月15日,水滴(WDH,股价1.59美元,市值6.25亿美元)发布了2022财年第一季度财报。数据显示,水滴公司一季度净营收为6.487亿元,相较前一个季度增长7.4%。净利方面,基于美国通用会计准则(GAAP),实现盈利1.05亿元。

《每日经济新闻》记者注意到,去年第四季度,水滴公司基于非美国通用会计准则(Non-GAAP)实现盈利591万元,而今年一季度Non-GAAP盈利则较大幅度提升至1.27亿元。

《互联网保险业务监管办法》于去年2月正式实施以来,互联网保险一系列新规相继落地,在准入门槛、服务标准、定价标准等方面都有了新的标准与规定,也对相关市场行为进行了规范。

针对此,水滴公司董事长兼CEO沈鹏也在去年Q4财报电话会上特别指出,新监管方针与政策有助于产业长期巩固,水滴一方面在积极响应新监管指引,另一方面,也在主动调整业务模式,确保遵守新规则。

随着水滴互助业务的关停,水滴自有渠道业务还剩下水滴筹 图片来源:IC photo-1440030065497079812

对于行业而言,野蛮生长阶段已经过去,在这个过程中,企业想要加快适应新环境,过去简单追求“高速增长”需要暂停,转而向新的增长模式与运营模型要质量,放之资本市场,周期性调整带来的盈利以及业务结构的良性循环,也能提振信心。

销售、营销双费下降75.6% 水滴Q1成本大幅减少

继去年四季度扭亏为盈后,2022年一季度,水滴盈利水平再次提升。财报显示,基于美国通用会计准则(GAAP),水滴Q1实现盈利1.05亿元。

《每日经济新闻》记者注意到,去年第四季度,水滴公司基于非美国通用会计准则(Non-GAAP)实现盈利591万元,虽然2021年全年仍未实现盈利,但首个季度盈利释放了积极信号,今年一季度Non-GAAP盈利则较大幅度提升至1.27亿元。

两个季度连续单季盈利,与水滴的成本侧大幅下降不无关系。财报显示,今年一季度,水滴的销售和营销费用为2.04亿元,同比下降75.6%,环比下降15.2%。

这也是控制成本措施实施以来,水滴在销售和营销费用上连续三个季度大幅下降。水滴总运营成本和费用也随之明显降低,一季度为5.32亿元,同比下降60.4%,环比下降21.5%。

这一成本数字的下降在上一个单季盈利季度中也有所体现。记者注意到,去年第四季度,水滴运营成本和费用为6.78亿元,同比大幅下降38.6%;销售和营销费用为4.41亿元,同比下降63.8%;与上个季度相比,销售和营销费用则下降了69.2%。

当时财报解释减少的主要原因是,第三方流量渠道的市场费用减少了4.85亿元,部分被销售和营销部门员工工资及相关费用的增加所抵消。

今年一季报则显示,截至一季度末,水滴保服务的保险客户数超过1.11亿,付费保险客户数超过2880万。水滴保向客户提供

的保险产品数量增至408款,相较去年末多了44款。通过加大供给侧创新的方式,用以抵消销售和营销费用下降带来的影响。

受益于盈利能力的提升,水滴公司的现金流也持续增加,财报显示,截至2022年3月31日,水滴公司持有的现金及现金等价物和短期投资余额,较2021年末增加1.371亿元至29.242亿元。

沈鹏也表示,基于水滴公司充足的现金流,将继续执行股票回购计划。根据2021年9月8日公布的股票回购计划,截至第一季度末,水滴公司累计以现金方式从公开市场回购了约310万股美国存托凭证,总价值约510万美元。

医疗业务进展首次披露 水滴调整业务结构转向求稳?

一季报显示,水滴公司的主要收入来自于保险业务板块,保险相关收入为6.282亿元,主要分为保险经纪收入和技术服务收入,前者是通过销售保险产品,从保险公司获得佣金,后者是为保险机构提供技术服务,获得服务费。

事实上,随着去年监管侧一系列新规的落地,寿险行业均面临业务结构转型的现状。在去年年报中,数据显示,水滴2021年管理费收入270万元,2020年的管理费收入1.098亿元,这一项目下降原因是2021年3月底水滴终止了互助业务。

随着水滴互助业务的关停,水滴自有渠道业务还剩下水滴筹。面临业务调整状况,去年第四季度,水滴进行了新一轮商业模式的转型,调整产品组合以及客户获取模式。

今年一季报亦有所显示。如,水滴保近期推出了多款重疾险产品、慢病人群和肾病人群可以投保的健康险产品;截至一季度末,重疾险产品贡献的首年保费占比升至27.6%;水滴保整体的复购率和续订率分别提升至70%以上和90%以上。

水滴的大病筹款平台水滴筹,今年一季度末累计的捐款用户超过4亿,累计为近250万大病患者筹集约509亿元。而今年4月,水滴筹试运行根据筹款金额收取3%服务费,相关服务收入预计会在下一个季度财报中披露。

值得注意的是,水滴还在一季度财报中首次披露医疗业务的进展:水滴旗下的翼帆医药在一季度上线了50多个临床试验患者招募项目,有超过500名患者参与。

记者了解到,该项业务是依托水滴平台庞大的患者群体和智能匹配系统,为医药企业的药物临床试验招募患者,但财报并未披露该项业务在一季度的收入情况。

从去年开始,整个行业正在经历周期性变化,旧的注重规模扩张总量的模式已经难以适应当前的市场条件,更严格的监管政策出台,也促使行业加大了相关业务调整的力度。

不过,收紧监管和周期性调整,对在线保险服务的竞争环境整体向好更加有利,在这个过程中,不断有一定数量的玩家退出市场,这对还留在牌桌上的玩家来说,外部客户获取将得到不同程度改善。而对于整个赛道而言,市场集中度的提升以及结构的趋于合理也正进一步释放正向价值。