

元宇宙风靡之下,区块链开始沉默

当区块链沉默之后,元宇宙开始火爆;当区块链沉默之后,Web3.0开始大行其道;当区块链开始沉默之后,数字虚拟人开始遍地开花……一切的现象背后都在告诉我们,当区块链沉默之后,新的发展正在开启,以往以区块链为概念的时代一去不复返了,取而代之的是一个更加客观、理性和冷静的发展时代。

对此,可能有人并不认同,因为无论如何我们都无法从元宇宙和Web3.0的身上看出任何客观、理性和冷静的迹象。然而,这仅仅只是表象而已,如同我们以往所看到的数字货币市场的火爆,而区块链则一直都在稳健前行一样。可以预见的是,经历了这样一场以元宇宙、Web3.0为代表的最新热潮的洗礼之后,人们对于区块链或许有一个更加清晰的认识,而区块链同样将会在越来越多的场景和行业当中生根发芽。

当区块链沉默之后,它是在用另外一种方式宣告着自己的成熟;当区块链沉默之后,它是在用另外一种方式构建着自己的生态;当区块链沉默之后,它是在用另外一种方式寻找着新的发展方向。当区块链沉默之后,认识到这样一种沉默背后透露出来的新迹象和新契机,并且为我们找到一种更加适合区块链的发展新模式,才是保证区块链可以在沉默中爆发的关键原因所在。

区块链沉默的背后是认识的回归

以往,人们对于区块链的认识是肤浅的,极端的。随着人们对于区块链认识的逐步深入,这样一种感觉将会越来越多地出现。如果你不认为是这样的,我们可以通过复盘区块链的发展历程来寻找其中的蛛丝马迹。当我们认识区块链的时候,以比特币为代表的数字货币风靡,所有人都希望通过数字货币实现爆富,所有人都希望通过数字货币复制新的造富神话。

于是,我们看到的诸多以代币或者ICO为主导的所谓的区块链项目的出现。事实证明,仅仅只是如此简单、粗浅地看待区块链,仅仅只是以数字货币来诠释区块链是完全不负责任的,它只不过是内心欲望的外在表达,而无法真正诠释区块链的内在含义。很显然,这种一种激进的、浮躁的发展模式

是无法长久的,当有关数字货币的泡沫越吹越大,破灭将会是一种必然。

后来的发展向我们证明了这一点。那些仅仅只是将数字货币看成是全部,仅仅只是将数字货币看成是区块链发展的终极目的地的玩家,几乎都湮灭在了滚滚的潮流之中。而那些真正将区块链看成是一种纯粹的技术,并且竭尽全力寻找区块链落地和应用的的方式和方法的玩家,却依然岿然不动,屹立不倒。

当数字货币风靡的时刻,区块链是沉默的;当数字货币风靡过后,区块链更加沉默,沉默得让人感觉不到它的存在。在这样一种双重沉默的背后,我们看到的是,有关区块链的认识的回归。即,区块链就是一种技术,区块链就是一种基础设施,它并不是什么造富的工具,更不会让人一夜爆富。

于是,人们开始投身到区块链技术的研发、应用过程当中,区块链才开始真正从以发币或ICO为主导的时代,进入到了以落地和应用为主导的时代。不可否认,在这样一个过程当中,区块链是沉默的。然而,在沉默的背后,更多地折射出来的是,人们对于区块链认识的回归,人们对于区块链认识的趋于理性,正是这样一种理性的回归,最终才让区块链穿越一次又一次的洗礼,走到了今天。

区块链沉默的背后是路径的清晰

同上一次区块链的沉默不同,我们看到的是,这一次区块链的沉默更加隐秘,更加化有形为无形。这告诉我们,相对于以往的区块链玩家们来讲,现在的区块链玩家更加自信,更加有底气。在这样一种自信和底气的背后,更多地向我们展示出来的是,区块链的发展路径的清晰。

笔者认为,区块链的这样一条新路径,并不是我们所见到的以元宇宙、Web3.0为代表的玩家们所推崇的,依然是以资本为主导的发展路径,而是更多地展现出来的是,以区块链的深度应用为主导,以自我造血为主导的新发展路径。曾经,笔者预言过,真正的区块链玩家是不缺钱的,而真正缺钱的区块链玩家,并不是真正意义上的区块链玩家。

唱衰618,并无意义

618就这么结束了,好像它从来就没有来过一样。作为一个衍生于电商时代的产物,在电商退潮趋势已然明显的大背景下,618的热度的减退,似乎同样成为了一种必然。因此,一味地说618的热度减退,618的风光不再,是没有任何裨益的。笔者认为,在当前这样的情势之下,我们需要更多地看到的是,618正在发生的一些新的改变,并以此来窥探到从电商时代迈入到数字零售时代的新迹象。

已经有越来越多的人还在关注那些让人头晕目眩的数字,也已经很少有人会定好闹钟,深夜爬起来去抢那些几分几毛的优惠和补贴。相对于这些,人们更加关注的是,在这样一个618,他们究竟获得了怎样的一种体验,他们得到了一款怎样的产品,他们的生活和需求是否真正得到了满足。当需求端的一切都在发生改变的时候,我们同样需要对供给侧来一场深度的变革,以此来开启新的发展。

同仅仅只是依靠烧钱和补贴便可以给需求侧带来改变不同,仅仅只是依靠烧钱和补贴并不能够快速而又彻底地改变供给侧,我们需要的是从更深的深度,更广的角度来思考和探索有关供给侧改变的新方式和新方法,跳出互联网时代为我们画下的条条框框。作为通往供给侧的桥梁和纽带,电商平台们在其中扮演的功能和作用更是值得我们深思和探索。

同一味地唱衰618和一味地紧盯着618的相关数据不同,笔者更加关注的是,电商平台们在这样一个看似静悄悄的618之下正在发生的一些新变化,透过这些新的变化,我们更多地看到的是,从电商时代向后电商时代的新改变,并以此来探索更加长远,更加可持续,更加具有创新性的发展新模式。

竞争的焦点已经发生转移

为什么在以往的618我们看到了那么多的广告?为什么在以往的618我们看到了那么多的优惠?为什么在以往的618我们看到了那么多的公关战?笔者认为,其中一个很重要的原因在于,电商平台们的竞争焦点在于此,正是因为如此,我们才看到了如此激烈的场景在这里一次又一次地上演。

之所以会有这样的预言,其中一个很重要的原因就在于,经历了多次的洗礼,特别是经历了多次与资本市场的分分合合之后,那些真正依靠资本的输血为主导的区块链玩家早已被淘汰出了区块链市场,而依然在区块链市场上坚守的玩家,无一不是走出了一条可以在资本之外找到新的发展模式的玩家。

因此,区块链是沉默的。它的这样一种沉默的背后,为我们展示出来的是,它并不需要摇旗呐喊,狂热浮躁来博取资本市场的关注,它并不需要不断地衍生概念,不断地包装营销,而是只需要默默地探索自身与产业,与实体经济结合的方式和方法即可,而且这样一种结合之后,的确是可以为它们获得营养的,的确是可以让他们跳出传统意义上的以资本为主导的发展模式的。

当区块链沉默之后,我们看到的是区块链的发展路径的清晰。这样一种清晰的发展路径是区块链所独有的,而正是有了这样一种全新的发展路径作为支撑,区块链才能真正称之为区块链,而不再是所谓的「互联网第二」,更不是什么概念。

区块链沉默的背后是生态的完善

伴随着元宇宙、Web3.0一起出现的是人们的质疑。很多人质疑所谓的元宇宙仅仅只是一个概念,仅仅只是一个筐,任何一个概念都可以与元宇宙扯上关系,任何一个场景都可以在元宇宙里找到应用的可能性。当一个新生的事物变成了一个无所不能的存在的时候,它便是一个一无是处的存在,而仅仅只是一个为资本市场描绘的大饼而已。

这是人们之所以会质疑元宇宙、Web3.0的根本原因,同样是人们对于元宇宙、Web3.0之所以抱有很多担心的原因,也是元宇宙、Web3.0无法长久地火爆下去的根本原因。首先,仅仅只是以概念为支撑的发展模式是不完整的,它无法形成一个商业闭环,更加无法建构一个产业链条,有的就是不断迭代,不断推陈出新的概念;其次,仅仅只是以概念为支撑的发展模式,说到底,依然是以资本为主导的,依然是互联网式的发展模式。尽管这样一种发展模式尚且存在

一种的市场和发展空间,但是,如果仅仅只是依靠资本,如果仅仅只是依靠输血,那么,资本也不是不计回报的,资本更不是连绵不绝的,当资本难以为继的那一天到来,我们曾经在互联网行业看到的熟悉的尸横遍野的场景,或许将会在区块链行业出现。

因此,同仅仅只是简单地构建概念不同,我们需要的是建构一个更加广泛的生态,特别是要建构一个完整的、可持续的生态闭环。当我们不再将所有的希望全部都寄托在资本市场上,当我们可以实现自我驱动,自我进化,那么,我们的发展才算是步入了正规。

庆幸的是,现在我们所看到的区块链正在进入到这样一个生态逐步完善的发展阶段。正如上文所讲的那样,纵然是没有资本的关注和输血,现在依然还在区块链行业里存活的玩家,依然是可以继续生存下去的;纵然是没有资本的支持,现在依然还在区块链行业里发展的玩家,依然是可以发展的。因此,他们不需要扯大旗,他们不需要哗众取宠,他们只需要安安静静地构建自身的生态即可,他们只需要兢兢业业地做好自己的落地和应用即可。

当他们所做的落地和应用足够完善,当他们所构建的生态足够全面,他们便不需要博取资本的关注,他们也就跳出了以往互联网式的发展模式,真正找到了一条真正适合区块链的正确的道路。这才是真正适合区块链的发展道路,这才是区块链之所以有底气沉默的关键原因所在。

在元宇宙、Web3.0大行其道的大背景下,我们看到的是,区块链的沉默。同上一个阶段的沉默在开辟「第二战场」不同,我们看到的是,这样一场全新的沉默,更多地体现在一种另类的沉默上。这是区块链的发展进入到新阶段的标志,在这样一种沉默之下,我们看到的是,有关区块链的新的发展模式的衍生,新的路径的清晰以及新的生态的完善。有了这样一种沉默之后,区块链才能真正成熟,才能走出一条真正适合自己的发展新路子。

不入」来形容这些电商玩家们的做法,一点都不为过。

不可否认的是,通过这样一种方式,我们看到的是,电商平台们将尽可能多的流量都聚集到了自身的平台上面,我们看到的是,电商平台们将尽可能多的场景都囊括在了电商平台之上,我们看到的是,电商平台们将可能多的商家都从线下转移到了线上。说到底,电商做了实现撮合和中介的角色能够做的所有的事情。

当这一目标实现之后,人们的生活才从线下转移到了线上,互联网式的生活方式才得以出现。尽管这样一种方式为电商平台们的发展带来了巨大的发展潜能和机会,但是,我们同样要看到的是,在电商平台拼命地将流量聚拢到自身平台上的时候,他们在撮合和中介过程当中所发挥的功能和作用,同样也在一点一点地被消弭。时至今日,无论是对于用户来讲,还是对于商家而言,他们对于电商平台的依赖度不再像以往那样强烈了,电商平台从一个创新商业模式,变成了一个随处可见,随手可用的「工具」。是的,电商平台的「工具」属性越来越强烈了。

当电商不再是一种创新的模式时候,衍生于它的618自然也不再受到人们的追捧和关注。欲要解决这样一个问题,必然需要转变电商的角色,特别是要转变电商的撮合和中介的角色,通过新的方式和方法,才能获得新的发展。于是,我们看到的是,越来越多的电商平台开始从一个抽身事外的存在,主动开始拥抱用户,主动开始拥抱产业,电商平台业已从一个第三方,变成了一个参与者。

无论是深入到产业末端,对产业深度赋能,实现自身与产业的深度融合,还是深入到用户端,对用户深度服务,实现自身与用户的无缝对接,我们都可以非常明显地看出,电商平台早已不再是平台的角色,而是变成了用户的「一份子」,变成了产业的「一份子」。

内在的动能业已发生改变

笔者认为,以往的618,它的内在的动能更多地体现在规模上的扩大和规模需求的拓展上。归根到底,它的内在动能是互联网

模式带来的撮合效率的提升和对需求的释放。为了达成这样一个目标,我们看到的是,玩家们不断地获取流量,不断地扩大规模,不断地进行营销。然而,这样一种以规模和效率为主导的发展模式依然是有瓶颈的,依然是有顶峰的。等到到达这样一个顶峰之后,电商玩家们再用这样一种动能来驱动自身的发展必然会获得事倍功半的效果。

于是,电商玩家们欲要解决这样一种问题,我们必然需要转换这样一种动能,实现换挡升级,才能找到电商平台增长的第二条曲线。

我们看到的越来越多的电商平台开始加持数字技术,开始充当产业端的基础设施,都是这样一种目标的具体体现。说到底,电商玩家们是在寻找新的内在动能。无论是借助新的技术,还是借助新的模式,我们都可以非常明显地感受到这一点。

笔者认为,现在电商玩家们的动能的升级主要表现在两个方面。第一个方面,主要是以数字化的技术为主导的新技术开始取代以往的互联网的技术,以及衍生于这样一种新技术的深度赋能和改造的方式开始告别以往的平台化和中心化的模式;第二个方面,主要是以新的商业模式为主导的新模式的衍生和嬗变,以及衍生于新模式的新的发展方式。当电商平台开始越来越多地将关注的焦点聚焦于此的时候,我们看到的是,一场有关电商平台动能升级时代的来临。经历了这样一场动能的升级之后,电商平台和电商模式都将发生一场深刻的改变,而衍生于此的618,无可幸免地同样将会进行一场深刻而又全面的变革。

一味地唱衰618是没有任何裨益的,因为在电商正在发生剧烈调整的大背景下,618的趋于冷清是一种必然。我们需要更多地透过这样一种变革看到的是有关电商平台和电商行业正在发生的深刻变化,以此为开端,我们才能找到更多新的发展方式和方法。只有这样,不仅是618,而且整个电商行业都将发生一场深刻而又彻底的改变。由此,我们可以看出,618是一面镜子,它照射出来的是行业的嬗变;618是一双眼睛,它看到的是一个全新的未来。