

腾讯的元宇宙,呼之欲出



不可否认的是,外界对于腾讯入局元宇宙是抱有极大地期待的。事实上,早在元宇宙的概念被提出的时候,人们就已经对腾讯入局元宇宙的可能性进行过诸多的分析。无论是从腾讯的业务布局上,还是从腾讯的整体发展战略上来看,腾讯在入局元宇宙的问题上都是当之无愧的。

然而,尽管外界对于腾讯元宇宙充满了遐想,但是,腾讯方面对于入局元宇宙始终都保持着一种相对较为谨慎的态度。除了马化腾在财报会议上提出过,腾讯对于元宇宙的布局之外,有关腾讯全方位发力元宇宙的迹象,似乎始终都没有出现。这并不代表腾讯没有布局元宇宙,更加无法呈现腾讯对于元宇宙的漠视。

同外界仅仅只是一味地认为腾讯在布局元宇宙上慢了半拍不同,笔者更多地认为,腾讯在元宇宙上的布局是及时的,有效的。可以说,腾讯入局元宇宙,仅仅只差了一个象征意义上的口号。从某种意义上讲,腾讯的元宇宙,呼之欲出,一点即破。

元宇宙,腾讯的下一个蓝海

正如上文所提到的那样,腾讯在入局元宇宙上其实是有着很多的先天优势的。无论是它的社交的特质,还是腾讯的业务形态,甚至是腾讯在相关产业上的布局,都为腾讯入局元宇宙提供了全息的可能性。可以说,元宇宙,正在成为腾讯的下一个蓝海。

元宇宙,有望成为腾讯的「解药」。事实上,市场对于腾讯的质疑一直都是存在的。无论是在短视频上的「慢半拍」,还是对于社交、游戏的依赖,外界对于腾讯始终是吹毛求疵的。如何解决这些问题,让腾讯的发展摆脱当下的发展模式,为腾讯的发展找到第二条增长曲线,无疑是腾讯应当深入去思考和探索的。

当越来越多的玩家开始投身到元宇宙的洪流里,当越来越多的玩家开始用元宇宙为自身的发展打开突破口,我们同样看到了元宇宙之于腾讯的特殊意义。笔者认为,对于腾讯来讲,元宇宙更多地代表的是,一种「解药」,它可以为破解腾讯当下面临的困境和难题找到解决方案。

无论是腾讯的核心业务——社交和游戏来讲,还是马化腾提出的「全真互联网」而言,我们都可以看出,它们与元宇宙之间存在着千丝万缕的联系。当元宇宙为腾讯提供了破解自身发展瓶颈的解决方案,我们完全有理由相信,它将会成为元宇宙的「解药」,让腾讯的诸多业务找到解决方案。

元宇宙,有望让全真互联网落地。事实

上,早在元宇宙的概念提出之前,马化腾就曾经提出一个叫做「全真互联网」的概念。其实,所谓的「全真互联网」,其实就是找到一个虚拟世界与现实世界的通道,就是要打破线上和线下的界限,让互联网获得新的发展。而元宇宙,似乎就是全真互联网的翻版。

如果我们为全真互联网找到一个真实的商业落地案例的话,元宇宙无疑是一个可以被行业和资本市场普遍接受的存在。对于腾讯来讲,它可以借助元宇宙的方式将马化腾提出的「全真互联网」落地,可以让元宇宙充当「全真互联网」的解决方案。当元宇宙实现了与全真互联网的衔接,当元宇宙为实现全真互联网打开了新的思路,那么,腾讯的发展,无疑将会迈入到一个全新的发展新阶段。

可以想象的是,当元宇宙打开了全真互联网的发展症结,当元宇宙真正成为了落地全真互联网的真实案例,腾讯的发展,无疑将会开启一个全新的篇章。以此为开端,腾讯将会彻底告别以往的发展模式,从而真正进入到一个虚实融合,线上和线下深度融合的全新发展阶段。

元宇宙,有望让腾讯的业务实现完美融合。我们都知道,腾讯并不仅仅是腾讯本身,它还投资了一个庞大的商业版图。借助这样一个庞大的商业版图,腾讯不断地拓展着外界对于它的想象。尽管腾讯的投资路线图是完美的,是具有前瞻性的,但是,我们同样要看到的是,腾讯的商业版图之间,其实是缺少一个相对较为紧密且有机的联系的。

当行业的发展进入到新阶段,特别是当资本主导的发展模式告一段落,对于腾讯来讲,当下最为重要的一点,就是要将它以往所投资的商业版图融合在一起,真正产生裂变。在这种情况下,元宇宙的作用开始发挥。

作为一个可以与诸多的行业,诸多的场景都产生联系的存在,元宇宙有望成为串联起腾讯业务的联结者的角色。借助元宇宙,腾讯可以将原本并不相关的场景和行业联系在一起,让元宇宙成为它们之间的连接器。当元宇宙找到了让腾讯的核心业务以及投资业务链接的方式和方法,当腾讯的核心业务与投资业务之间产生了深度而又全面的联系。腾讯才能够真正成为一个有机体,腾讯早前的业务布局,才能发挥出应有的作用。

通过以上的分析,我们可以非常清楚地

看出,元宇宙将会在未来腾讯的发展过程当中扮演着越来越重要的角色和作用。可以说,元宇宙,正在成为腾讯的下一个蓝海。不断地找到元宇宙落地的正确的方式和方法,不断地找到元宇宙与腾讯的结合点,才能真正让元宇宙与腾讯之间产生越来越多的「化学反应」。

久久为功,腾讯的元宇宙呼之欲出

腾讯对于元宇宙的审慎态度,并非仅仅是它对于元宇宙的漠视,而是更多地代表的是它对于元宇宙的重视。从某种意义上讲,只有真正重视元宇宙,它才会在布局元宇宙的问题上如此谨慎。同外界认为腾讯在元宇宙上并无太多作为相比,笔者更多地认为,腾讯的元宇宙正在呼之欲出。

腾讯的元宇宙尝试业已开始。不知道,你有没有发现,腾讯在QQ端已经推出了一款虚拟人的应用。借助这样一个应用,我们每一个用户都可以设置自己的虚拟人形象。在我看来,这是腾讯开始进行元宇宙的尝试的一个较为有力的证明。它告诉我们,腾讯业已开始在寻找落地和应用元宇宙的正确的方式和方法。

随着腾讯对于虚拟人应用的逐渐探索和不断完善,特别是等到真正建构元宇宙的软硬件的逐渐成熟,我们将会看到这一个小小的应用,将会彻底改变我们以往的社交模式和方法,而这其实与当下诸多元宇宙玩家都在布局的元宇宙,其实是有着相似之处的。

当腾讯有了这一方面的尝试,特别是当腾讯找到了落地元宇宙的正确的方式和方法,我们将会看到腾讯方面在这个虚拟人上的更多的尝试开始出现。这是一个长期的过程,它需要腾讯方面不断地去探索,不断地去完善,需要的是久久为功。当腾讯方面在元宇宙上的这些尝试实现了从量变到质变的进化之后,腾讯的元宇宙将会水到渠成,顺理成章。

腾讯的元宇宙生态业已完备。对于元宇宙来讲,真正要发挥出它的功能和作用,必然是需要一套强大的生态体系的,必然是需要一个有机的整体作为支撑的。笔者之所以会认为腾讯的元宇宙呼之欲出,另外一个原因在于,腾讯在元宇宙生态上的布局业已完备。

一直以来,我们都在强调,元宇宙并非仅仅只有软件就可以实现的。欲要实现真正意义上的元宇宙,必然需要实现软件与硬件的融合。同样地,元宇宙并非仅仅只有线上就可以实现的。欲要实现真正意义上的元宇宙,必然需要实现线上和线下的融合。

观察腾讯的布局,我们可以看出,它不仅有线上的布局,而且还有线下的布局;它不仅有线上的布局,而且还有线下的布局;它不仅有线上的布局,而且还有线下的布局。有了如此多的布局之后,有了如此立体的布局之后,腾讯才能建构一个实现元宇宙的完美的生态。

从腾讯在元宇宙生态上的布局,我们可以非常明显地感受到,一个能够将元宇宙真正落地和实践的全新的生态正在完成。对于腾讯来讲,真正缺少的,就是将这样一个生态融合在一起,并且在元宇宙的身上得到复合的方式。从这个角度来看,腾讯的元宇宙,同样是呼之欲出的。

腾讯的元宇宙商业业已形成。对于任何一种商业形态来讲,如果没有形成一套完整的商业闭环,是无论如何都无法获得持久的发展的。而腾讯的元宇宙之所以会呼之欲出,另外一个很重要的原因在于,它所建构的元宇宙的商业闭环业已非常完整。可以说,借助腾讯的这样一套商业闭环,我们可以实现元宇宙的持续发展。

早在元宇宙的概念被提出的时候,外界就已经分析过腾讯的商业体系,他们认为,腾讯业已打造了一个完美的元宇宙的商业闭环,纵然是借助于外部的输血,腾讯的元宇宙,同样可以实现自我运转和发展。这才是腾讯的元宇宙之所以会呼之欲出的关键原因所在。

对于腾讯来讲,它仅仅只是需要将这些商业形态囊括到元宇宙的体系之下,只需要将这些商业形态融入到元宇宙的生态之中,便可以实现自我发展,自我进化。当元宇宙有了一个完美的闭环之后,它便不再是一个仅仅只是局限在概念层面的存在,而是变成了一个可落地,可商业化的存在。从这个角度来看,腾讯的元宇宙,同样是呼之欲出的。

外界对于腾讯入局元宇宙的呼声始终都没有停止过,然而,腾讯对于入局元宇宙的问题上始终都秉持的是一种相对较为审慎的态度。然而,这并不代表腾讯对元宇宙无感,更不能说明腾讯对于元宇宙的漠视。相反,这更加表现出腾讯对于元宇宙的重视。

在我看来,腾讯的元宇宙是呼之欲出的。它对于元宇宙更加采取的是一种久久为功的态度,有了前期的不断积累和沉淀之后,当腾讯真正入局元宇宙的时候,或许将会给人们一种「秒杀」级的效果。这时,人们或许才能真正明白和领会腾讯对于元宇宙的真实意图。

券商代理 投资顾问 **袁博士为您一一解答** 5-161

- “股市跌宕,债市低迷,都有哪些避险资产?”
- “银行利息太低,上哪儿找稳健高息的投资?”
- 市场联动型定期存款(本金FDIC insured)
- 如何给股票指数投资设立保护机制?

Dr. Ryan Yuan 15245 Shady Grove Rd
(410) 988-4451 Suite 310
ryuan@uprightplanning.com Rockville, MD 20850

Independent Financial Group, LLC Upright Planning Registered Representative offering securities and advisory services through Independent Financial Group, LLC (IFG), a registered broker-dealer and investment advisor. Member FINRA/SIPC. Upright Planning and IFG are not affiliated entities.

纽约人寿 **袁菲** Fanny Yuan

《财富》杂志美国百强企业之一
十位总统的共同选择

个人及公司保险

- 人寿保险 •养老金保险 •资产规划
- 伤残收入保险 •长期护理保险

并且代理多家保险公司个人及团体医疗保险,老人附加医疗保险

Agent, New York Life Insurance Company

三十三年专业经验

6905 Rockledge Dr., Suite 900, Bethesda, MD 20817-1817 5-071

703-628-2608(手机) 703-723-1299(维州办公室)
Email: fyuan@ft.nyl.com