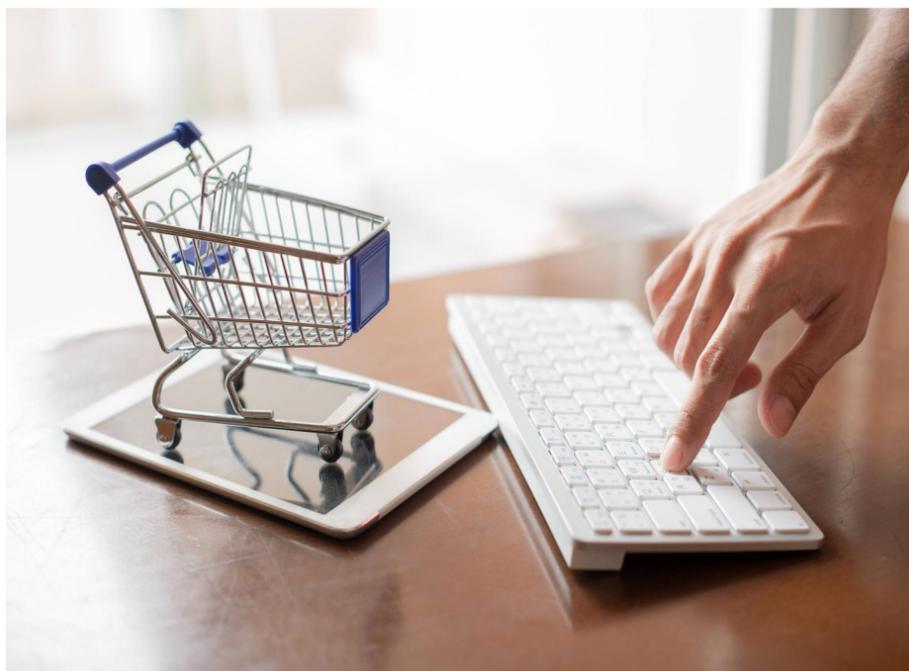


# 破除上下游梗阻, 如何为能源化工行业开出“新良方”?



一场全新的、数字化的转型和升级,正在各行各业上演着。在这样一场转型和升级过程当中,原本看似无法解决的痛点和难题,有了新的解决的可能性。它不仅盘活了传统行业,同样将传统行业的发展带入了全新的阶段。

对于能源化工行业来讲,同样如此。

提及能源化工行业,人们首先想到的是,为数不多的上游头部生产商、成千上万的下游经销商以及它本身庞大的市场规模。然而,能源化工行业一直受制于上下游的梗阻与流通不畅,难以高效地运转。如何让头部生产商与下游经销商实现完美衔接,不断地激活它们的活力,让能源化工行业的运行更有效率,成为每一个能源化工行业的玩家必然需要思考的重要课题。

当数字化的浪潮来临,特别是当互联网玩家对于能源化工行业的改造进入到深水区,那些看似无法解决的痛点和难题,有了新的解决方案。供应链金融科技,便是其中的重要代表。通过一个又一个像京东科技这样既懂产业,又懂科技的玩家们不断探索和实践,能源化工行业的上下游开始有了链接的新可能,原本缺少活力的行业开始发生一场深刻而又彻底的变化。

破除上下游梗阻,如何为能源化工行业开出“新良方”?

转型之下,能源化工需要新方案

能源化工行业,一直都是关系到国计民生的大行业。小到衣食住行,大到航空航天,几乎都与能源化工行业有着密切的联系。然而,正是这么重要的行业,却一直受制于自身行业的限制,无法实现真正意义上的蝶变和升级。

综合来看,能源化工行业的痛点,主要包含如下几个方面。

数字化程度不高,上下游梗阻待解。对于很多的能源化工企业来讲,多半是生产制造型企业,它们更多地关注的焦点聚焦在上游的生产制造上,至于能源化工行业的下游流程和环节,比如,产品的销售模式、金融的输送模式等,依然还是传统和陈旧的。纵然是有些能源化工企业进行了互联网化的改造,但是,这种改造依然仅仅只是局限在将销售渠道从线下转移到了线上而已。

然而,这样一种半拉子的改造,仅仅只能从表皮进行改变,无法真正做到产业上下游的完全打通,能源化工行业的运行效率,依然是相当低的。

当互联网化的改造无法带来更多新的改变,能源化工行业的发展依然还是会陷入到沉寂的状态里。如果无法对能源化工行业进行深度而全面的改造,它的上下游依然还是割裂的,它的运营效率依然是低效的。于是,能源化工行业还会出现产品卖不出去、复购率不高、客户流失严重、供需不畅、活跃度不高等现象。如何改变这些痛点和难题,成为盘活能源化工行业的关键所在。

金融供给模式单一,难以满足多样化需求。能源化工行业的客单价较高,用户类型庞杂,金融属性较为明显,因此,金融供给的效率,直接关系到其运行效率。

如果按照传统意义上金融供给模式,周期长,风控繁杂且低效,金融品类单一等痛点,非但无法满足客户多样化的需求,甚至还将极大地降低能源化工行业整体的运行效率。比如,快塑网就曾经遇到过只贷款给上游大型国企或上市公司,而下游小型工厂贷不到款的情况。

深入分析其中的原因,可以看出,依然遵循传统意义上金融供给模式,依然用传统的金融模式,缺少数字化的手段来支撑能源化工行业的发展,无疑是一个重要方面。如果金融的供给模式不发生本质性的改变,如果金融的运行效率不得到提升,那么,能源化工行业的发展效率是无法得到根本性的提升的。

在能源化工行业的上下游都已经发生深刻改变的大背景下,真正找到与之匹配的金融供给模式,让金融成为盘活能源化工行业的利器,让金融成为驱动能源化工行业效率提升的杀手锏,才能真正从根本上解决能源化工行业目前所面临的效率低下的问题。

产业整合能力不强,实现上下游的协同存在困难。观察能源化工行业,不难看出,它的流程和环节是互成体系的,彼此孤立的,相互割裂的。生产商们仅仅是管生产,经销商们仅仅是管销售,能源化工行业的上下游始终都处于各自为战的发展状态里。道恩是一家属于能源化工流通环节的企业。根据道恩方面透露,能源化工的生产主要集中在以中石油、中石化为代表的少数头部企业,流通环节则包含了以道恩为代表的几万家企业手中,下游厂商则被超过200万家的企业所瓜分,形成了较为明显的层层分散的金字塔型的状态。

这样一种状态导致整个行业运行效率的下降,活跃度不够高。如果这种问题无法得到妥善解决,能源化工行业的发展,始终都会处于一种死气沉沉的发展状态里。

如何把能源化工行业的不同流程和环节整合在一起,让上下游彼此促进,才能真正将能源化工行业这潭死水得以激活。这就需要强大的产业整合能力,特别是供应链的聚合能力。然而,在能源化工行业当中又缺少既懂产业,又懂科技,既能联通上游生产商,又能联通下游的经销商的“综合型选手”,最终,能源化工行业始终都处于一种各自为战的发展状态里。

若要破解能源化工行业的这些痛点和难题,仅仅只是从一个方面发力,很显然是不行的。只有从不同的角度发力,用一套产业与“基础设施”完美融合的完整且实用的解决方案,才能从根本上解决困扰能源化工行业的痛点和难题,能源化工行业的运行效率才能得到提升,它的发展才能进入到一个全新的发展阶段。

正是在这样一种情况下,我们看到的是,越来越多玩家开始将关注的焦点聚焦在供应链金融科技的身上,因为它既与产业密切联系,又具有强大的科技储备,因为它既能兼顾产业的内部,又能兼顾产业的外部,实现的是一种全面且深入的改造。通过供应链金融科技,玩家们开始去寻找数字化时代下的解决新方案,以此打

破能源化工行业发展的瓶颈。在这个背景下,以京东供应链金融科技为代表的新型的解决方案,开始成为越来越多能源化工行业玩家的新选择。

破除上下游梗阻,如何为能源化工行业开出“新良方”?

供应链金融科技,能源化工行业的“新解药”

当供应链金融科技在破解能源化工行业的痛点和难题过程中开始发挥出越来越多的作用,新的时代开始拉开序幕。在这样一个全新的发展阶段,能源化工行业以往那些无法解决的痛点和难题有了新的解决方案,困扰能源化工行业的那些沉疴顽疾有了新的解药。

于是,我们不仅会问,供应链金融科技究竟有怎样的魔力,可以担纲起解决能源化工行业痛点和难题的重任呢?

具体来讲,主要包含如下几个方面。

第一,供应链金融科技贯穿行业始终,理解行业,洞察行业。欲要从根本上解决能源化工行业的痛点和难题,仅仅只局限在某些方面或某些流程肯定是不行的。只有真正贯穿行业的上下游,只有真正与行业的每一个流程和环节都产生联系,只有真正懂这个行业,才能知道究竟该如何发力。

供应链金融科技,正是具备这样一个特质的存在。一方面,它与能源化工行业的每一个流程和环节都有密切的联系,能够第一时间感知行业发展的脉搏,特别是了解能源化工行业的痛点;另一方面,它对能源化工行业有深刻的理解,真正明白能源化工行业真正需要什么,真正明白究竟要如何才能改变能源化工行业。

以京东供应链金融科技为例,它与中海信托、道恩、快塑网为代表的能源化工行业玩家们之所以能够携手,最为重要的原因就在于京东科技在长期的实践当中,与产业建立的密切的联系,长期扎根实业,对产业有很深的理解,特别是能弥补能源化工行业的不足,它能够精准感知到能源化工行业的每一个痛点和难题,并能提出针对性的解决方案。比如,京东供应链金融科技就为中海信托开发了本地化的下游采购融资系统,并且该系统还与中海信托现有的商城系统进行了交互。这不仅让中海信托的现有系统的功能得到了发挥,而且还弥补了中海信托在技术上的短板与不足。说到底,京东供应链金融科技可以用科技的手段,重塑那些关系到能源化工行业运行的“基础设施”,让能源化工行业的运行更通畅。

作为京东集团面向政企客户输出技术与服务的核心平台,京东科技持续解耦区块链、大数据、智能风控等科技能力,发挥“更懂供应链,更懂中小微”的优势,为政府机构、大型产业集团和金融机构提供新型数字化产融联结平台,助力更高效精准服务产业链上的中小微企业,为实体经济纾困解难。

当以京东科技为代表的供应链金融科技玩家真正用这样一种贯穿行业始终,长期扎根实业的方式来探索能源化工行业痛点和难题的解决之道时,它才能真正跳出以往仅仅只是停留在某些方面和流程的弊端,它才能兼顾传统与科技,统筹各个流程和环节,真正以全局性的思维来寻找解决之道。

第二,供应链金融科技,既懂金融又懂科技。除了与能源化工行业本身有着密切的联系之外,供应链金融科技之所以会成为破解能源化工行业痛点和难题的利器,另外一个很重要的原因在于,它是既懂金融,又懂科技的,并且是可以找到金融和科技协同的有效方式的。

我们都知道,当下一场金融与科技的深度融合正在上演。金融与科技之间的鸿沟,正在被进一步地弥合,现在的金融科技,早已不再是金融和科技两种元素的简单相加,而是更多地寻找一种金融与科技两种元素深度融合的新方式和新方法。无论如何,金融和科技最终还是要回归到供应链上,还是要回归到产业当中,才能将自身的功能和作用发挥到最大。这才是供应链金融科技真正的魅力所在。

对于以京东供应链金融科技为代表的玩家们来讲,它们不仅找到了金融和科技融合的方式和方法,还可以凭借其产业的深度联系,让金融和科技得以回归产业,赋能产业,助力供应链的高效运转。同样地,京东供应链金融科技之所以受到中海信托、道恩、快塑网的青睐,正是因为它找到了金融和科技回归产业,赋能产业的正确的方式和方法,并且真真正正地解决了它们的痛点和难题。金融路由器、信贷驾驶舱等产品就是这一现象的直接体现。比如,借助金融路由器的功能,京东供应链金融科技通过本地+SaaS端的风控模块协同,整合京东零售、物流、科技的数据,从经营画像、企业主画像、基础画像、负面画像、关联画像、信贷画像六大方面进行客户精准画像,极大地提升了道恩的风控水平。有了既懂金融,又懂科技的加持,再加上以供应链作为应用场景,供应链金融科技才会成为破解能源化工行业痛点和难题的灵丹妙药。

第三,供应链金融科技,可以实现能源化工行业上下游的联通。透过上文的分析,我们可以非常明显地看出,能源化工行业之所以会有如此多的痛点和难题,很大程度上是因为上下游无法实现真正意义上打通和桥接所导致的。当上下游开始梗阻,能源化工行业的运行必然是低效的。因此,破解能源化工行业的痛点和难题,必然需要通过实现上下游的联通来解决。

在这个时候,供应链金融科技的作用再一次凸显了出来。对于供应链金融科技的玩家们来讲,它们真正建构的,正是这样一种联通。借助供应链金融科技的手段,无论是数字化的联通,还是金融的链接,抑或是壁垒的打破,能源化工行业的上下游,不再是彼此孤立,各自为战的局面,而是变成了一个相互协同,彼此促进的状态。可以说,通过供应链金融科技,我们找到了联通和桥接能源化工行业上下游的方式和方法。

有了这样一种联通之后,能源化工行业的每一个流程和环节,不再是简单意义上的独立的存在,而是变成了密切联系的存在。以此为开端,能源化工行业的内部壁垒开始被打破,能源化工行业的流程环节开始被盘活,能源化工行业的活力和效率都开始有了显著提升。

同样以京东供应链金融科技为例,它之所以能够提升中海信托、道恩、快塑网为代表能源化工行业玩家们运行效率,上下游的活跃度,其中一个最为重要的原因就在于,它借助自身一手在科技端上的积累,特别是科技与产业深度融合的积累,一手在金融端的积累,特别是其在不同类型的金融形态上的积累,实现了上下游的联通。在这种联通的基础上,上游厂商不再为收不到货款而苦恼,下游经销商不再为没钱买货而发愁,至此,能源化工行业的上下游变成了彼此协同,相互联通的存在。

通过分析,不难看出,正是因为供应链金融科技在产业链、金融和科技三大元素的基础上,实现了能源化工行业上下游的协同和联通,打破了原有的壁垒和阻碍,供应链金融科技才会成为能源化工行业的解药。

供应链金融科技的出现,为破解能源化工行业的痛点和难题,提供了新的解决方案。说到底,还是由于供应链金融科技既懂产业,又懂金融,还懂科技所决定的。因为只有这样,供应链金融科技才真正理解产业的痛点和难题,并且还能提出有针对性的解决方案。

对于能源化工行业来讲,这无疑为自身的发展打开了新通路。透过京东供应链金融科技与中海信托、道恩、快塑网的合作,我们同样可以看见一丝端倪。有了这些企业作为样板,我们有理由相信,未来还将会看到更多的玩家加入进来,能源化工行业的沉疴顽疾有了解决的可能性。至此,它的发展和进化,同样将会迈出坚实的一步。

而供应链金融科技,无疑是这种进化的“催化剂”。